

Klar. erkennen
Klar. reden
Klar. bewegen
Mehr. erreichen

MOVES
Betriebsberatung KG



Wilfried Schönfeld

Klar. steigern



In Ihrem inhabergeführten Einrichtungsunternehmen steckt Ihr Herzblut. Darum ist es wichtig, in jeder Situation optimal zu reagieren, wenn Märkte, Kundenwünsche oder Trends sich ändern.

Genau darin berät Sie Moves. Anders als andere. Weil klar, strukturiert, koordiniert – und vor allem ganzheitlich.

Mit Wilfried Schönfeld, Betriebsberater.



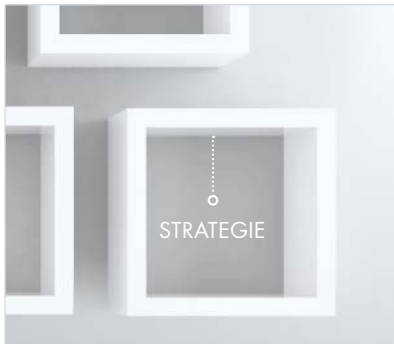
Wilfried Schönfeld ist Moves.
Moves ist Wilfried Schönfeld.

Als ganzheitlicher Betriebsberater für die nationale und internationale Einrichtungsbranche berät er Sie umfassend – wenn es um Strategie, Investitionen, Personal, Sortimente, Warengruppen, Sanierung und Unternehmensnachfolge geht.

Hierfür findet er gemeinsam mit Ihnen Antworten auf die folgenden Fragen:

- Wie bleibt oder wird Ihr Unternehmen zukunftsfähig?
- Welche Investitionen sind notwendig und woher kommt das Kapital dafür?
- Wie kann Personal besser geführt und motiviert werden?
- Wie kann Ihr Unternehmen saniert werden oder den Erfolg steigern?
- Mit welcher Nachfolgeregelung kann ein Konsens mit allen Beteiligten erzielt werden?

Was darauf folgt sind Taten, die Ihnen wirklich weiterhelfen. Maßnahmen, die Ihnen Freiheit geben. Ein koordiniertes Vorgehen, dessen Umfang, Zeitrahmen und Aufwand von vornherein deutlich ist.



Mit Strategie.

Agieren statt reagieren – unter diesem Leitsatz wird gemeinsam mit Ihnen Ihre Strategie für die Zukunft gestaltet. Darin werden die Unternehmensziele für die nächsten Jahre geplant, umgesetzt und erreicht – und folgende Fragen beantwortet:

- Wie entwickelt sich der Einrichtungsmarkt in den nächsten Jahren? Bei der Beschaffung? Im Handel?
- Welche ideellen und materiellen Werte werden bei Ihren Kunden wichtiger?
- Welche Ihrer Geschäftsfelder und Warengruppen gewinnen oder verlieren?
- Was wird für Ihre Mitarbeiter wichtig?



Für Gründung oder Kauf eines Unternehmens.

Mit der Aufstellung von Businessplänen, bei der Recherche von Fördermöglichkeiten und der Unterstützung bei Bankgesprächen bringt Moves auch die Gründung und den Kauf von Unternehmen auf den Weg.



Bei der Unternehmensnachfolge.

Bei inhabergeführten Familienunternehmen geht es um mehr als Zahlen und Fakten. Es geht um die Interessen aller Familienmitglieder, Arbeitsplätze und die Zukunft. Um alles und alle für eine interne oder externe Nachfolge-regelung in Einklang zu bringen, könnte der Weg sein:

- Führen eines vertraulichen Gesprächs vor Ort und Erläuterung der Optionen
- Ermittlung des Marktpotenzials innerhalb eines betriebswirtschaftlichen Konzeptes
- Erstellung eines Nachfolge-Fahrplanes für die nächsten Jahre unter Berücksichtigung aller wirtschaftlichen, finanziellen und familiären Aspekte
- Abstimmung des Konzeptes mit Steuerberatern und Fachanwälten



Für Investitionen.

Analysiert und geplant wird, welche Investitionen für die Umsetzung Ihrer neuen Strategie unerlässlich sind. Dazu erstellt Moves Liquiditätspläne und begleitet Sie bei den Verhandlungen mit Banken – unter diesen Fragestellungen:

- Welche Investitionen sind wichtig für die Zukunftsfähigkeit?
- Wie fallen die Finanzierungskosten im Vergleich unterschiedlicher Finanzierungsarten aus?



Für die Sanierung.

Ziel ist es, die Werte Ihres Unternehmens zu erhalten und dieses zukunftssicher zu gestalten. Neben dem Planen, Rechnen und Priorisieren begleitet Sie Wilfried Schönfeld auch vor Ort bei der Umsetzung – und klärt diese Fragen mit Ihnen:

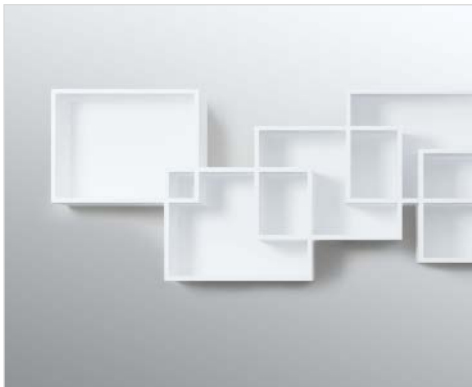
- Welche Veränderungen sind notwendig in der Unternehmenspolitik? Bei den Mitarbeitern? Bei den Geschäftspartnern?
- Welche Hindernisse können innerhalb dieses Prozesses auftreten?
- Wie können diese gelöst werden?



For Product And Export Consulting.

National markets of trade and industry are in constant flux. Moves clarifies what potential you or exporting may gain from this – supported in particular by:

- Developing a suitable product portfolio for this purpose, including implementation
- Establishing a trade organisation
- Selecting and arranging trade shows
- National and international co-operations and distribution channels



Nachhaltiges Marketing aus einem Guss hilft Ihnen mehr als kurzfristiger Aktionismus. Marketing ist mehr als nur Werbung. Es betrachtet Ihr Unternehmen und Ihren Markt ganzheitlich, um daraus eine schlüssige Strategie zu entwickeln. Darin berät und begleitet Sie Moves. Nicht mit Produkten und Papier, sondern unabhängig mit Inhalten:

Marketingberatung

- Analyse des Marktpotenzials von Zielgruppen, Warengruppen und Preislagen im Absatzgebiet unter Einbeziehung der aktuellen Konsumentenstimmung
- Herausstellung Ihrer Alleinstellungsmerkmale (5 Gründe, bei Ihnen zu kaufen)
- Aufstellung eines Werbebudgets inklusive Auswahl der Medien, Darstellung der Kosten-/Nutzen-Relation und Erfolgskontrolle nach dem Prinzip: Werbeetat senken – Werbewirkung erhöhen
- Vorschläge für einen einheitlichen Marktauftritt am POS, in Printmedien, im Internet und auf den Fahrzeugen
- Berücksichtigung der Lieferanten- oder Verbandsverpflichtungen
- Briefing einer ausgewählten Werbeagentur

Vertriebsberatung

- Umsetzung eines durchgängigen Vertriebskonzepts für Sortiment, Preisgestaltung, Serviceleistungen, Ladenbau und Wegführung
- Einbeziehung der Mitarbeiter – auch durch externe Trainer
- Entwicklung Ihrer individuellen Verkaufsförderungsmaßnahmen



Vorträge

Auf Tagungen bringt Wilfried Schönfeld mit seinen Vorträgen zu unterschiedlichen Schwerpunktthemen die jeweils wichtigsten Inhalte kurz und klar auf den Punkt – in der Sprache der Teilnehmenden und mit Vorschlägen zum unmittelbaren Handeln.

Workshops/Trainings

In Workshops und Trainings tritt Wilfried Schönfeld als Referent oder Co-Referent auf. Darin aktiviert er die Teilnehmenden mit Unternehmensplanungsspielen und macht erlebbar, wie das vermittelte Wissen in die Praxis gelangt.

Schwerpunktthemen:

- Nachfolgeregelung in Familienunternehmen: Die fünf Schritte
- Existenz richtig gründen und finanzieren
- Erfolgreich das Bankgespräch vorbereiten und führen
- Die sieben Erfolgsfaktoren der Unternehmensführung – was ist wirklich wichtig?
- Von der Arbeitgebermarke bis zur Stellenbeschreibung
- Das motivierende MOVES Entlohnungssystem



International consulting and courses

- Export: Distribution ways and chances
- Calculation and pricing
- Marketing: the right product, design and price for the right target group

Klar. machen

Sprechen wir über Ihre Zukunft.

In einem ersten, unverbindlichen Gespräch.
Vereinbaren Sie einfach einen Termin dafür.

☎ 0151 103 729 09

MOVES
Betriebsberatung KG

MOVES Betriebsberatung KG
Lasiusstraße 31
26122 Oldenburg

Telefon +49 (0)441 217 796 34
Fax +49 (0)441 217 792 56

Mobil +49 (0)151 103 729 09
schoenfeld@moves-betriebsberatung.de

Weitere Infos:

www.moves-betriebsberatung.de

HRA 46538 B | USt-IdNr. DE282424859